

「営業術を学ぶ」セミナー

～貴方の営業手法をブラッシュアップしよう～

自分の営業スタイルを見直してみたい方向けのセミナーを開催します。
初めて営業活動を始め方、創業者(予定者も OK)、フリーランス、会社員の方も対象です。提案型営業・魅せる営業術を学べるセミナーです。

**参加
無料**

日時

平成30年8月22日(水)
14:00～17:00

場所

山陽産業会館 2階
(赤磐市下市 357-7)



セミナーの内容

- ① 営業で大事なことは
- ② 伝える・聴く・提案する
- ③ まず営業ロールプレイングで慣れましょう！
- ④ 営業手法を見直してみる
- ⑤ 魅せる営業術(プレゼン)



講師 やまぐち総合研究所(有)
中村伸一氏

【経歴】

- 1987年：Panasonic 株式会社(旧松下電器産業株式会社)の販売会社に入社。法人営業と販売店の販売指導にあたる。入社2年目に販売コンテストで全国1位になる。
- 1998年：友人達とITベンチャー企業を共同で設立。3期～7期まで代表取締役をつとめる。
- 2005年：やまぐち総合研究所有限会社を設立。商工会議所の依頼から山口・宇部各商工会議の窓口相談員や創業塾の塾長もつとめる。相談件数3,000件を越える。創業者200人。
- 2013年より事業創造ワークショップとして開発したワクワクコラボレーション®プログラムでのファシリテーターも勤めている。

「営業術を学ぶ」セミナー参加申込書

FAX (086)955-0376 (赤磐商工会 本部)

参加者氏名				事業所名		
電話番号		FAX		アドレス		